

Praktyczne aspekty prawne sprzedaży międzynarodowej



23 KWIETNIA 2025



10:00 – 11:30

KLIKNIJ:
REJESTRACJA
NA WYDARZENIE

O czym porozmawiamy?

Zapraszamy na bezpłatne webinarium poświęcone kluczowym zagadnieniom prawnym dotyczącym sprzedaży międzynarodowej oraz najczęstszym problemom i wyzwaniom, z jakimi mierzą się przedsiębiorcy w tych obszarach.

1. **Komplikacje prawne w procesie sprzedaży międzynarodowej** oraz konieczność ustalenia, jakie prawo i jakie sądy mają zastosowanie w danym przypadku
2. **Konwencja Narodów Zjednoczonych dotycząca międzynarodowej sprzedaży towarów (CISG)**
 - zastosowanie oraz kluczowe różnice pomiędzy nią a polskim kodeksem cywilnym
 - obowiązki stron wynikające z konwencji, m.in. notyfikowanie wad, oznaczanie towaru oraz akty staranności w obrocie międzynarodowym.
 - definicja zgodności towarów z umową według CISG oraz konsekwencje wynikające z niedotrzymania warunków
 - wady dyskwalifikujące towar oraz roszczenia przysługujące kupującemu
 - zasady dochodzenia odszkodowań za naruszenie umowy oraz jak wygląda dokumentacja potrzebna do dochodzenia roszczeń.
 - znaczenie tzw. klauzuli hardship oraz przykłady zapisów umownych, które mogą zabezpieczyć interesy przedsiębiorców w przypadku gwałtownych zmian gospodarczych.
 - certyfikaty, deklaracje zgodności oraz dokumenty umożliwiające legalne wprowadzenie towaru na dany rynek
 - znaczenie odpowiedniej dokumentacji w handlu międzynarodowym
 - konsekwencje braku wymaganej dokumentacji, w tym możliwe kary i ryzyka finansowe.
3. **Konwencja o przedawnieniu w międzynarodowej sprzedaży towarów**
 - różnice między nią a polskim prawem
 - zasady dotyczące maksymalnego okresu przedawnienia
 - sytuacje, w których konwencja nie ma zastosowania
4. **Klauzula wyboru prawa**
 - jak w umowach międzynarodowych określa się właściwe prawo oraz sąd, który będzie rozstrzygał ewentualne spory
 - skutki braku takiego zapisu, w tym ryzyka wynikające z konieczności stosowania obcego prawa.
5. **Zalety i wady arbitrażu jako alternatywy dla rozstrzygania sporów** przed sądami powszechnymi oraz procedura arbitrażowa i przykłady klauzul arbitrażowych
6. **Zastosowanie europejskiego nakazu zapłaty w krajach UE.**

Prowadzący



Ernest Szczęch
radca prawny

Specjalizuje się w prawie cywilnym i gospodarczym, w szczególności w sporach sądowych i windykacji należności. Od 2016 prowadzi bieżącą obsługę prawną przedsiębiorców, w tym również przedsiębiorców zagranicznych. Reprezentuje Klientów w sporach sądowych, w szczególności w sporach korporacyjnych, budowlanych, kredytach frankowych, z zakresu nieruchomości, energetyki, rękojmi, gwarancji, odszkodowań, błędów medycznych, w tym również w sporach o charakterze międzynarodowym.